

Une gestion efficace de vos affaires est un gage de rentabilité pour votre entreprise. Grâce à notre module Gestion des Affaires, répertoriez un ensemble d'informations essentielles pour étudier dans le détail le bénéfice réel de chaque dossier.

■ Décelez vos opportunités

Profitez d'un historique complet des activités. Chaque action menée (appel, RDV, intervention, envoi de document par email, etc.) y est stockée pour vous permettre d'accéder à chaque moment à la bonne information. Il devient plus simple d'identifier vos opportunités commerciales.

■ Vos données accessibles par tous

Affectez des documents de vente et d'achat concernant plusieurs clients et insérez autant de notes et documents associés que vous le souhaitez dans vos affaires. Grâce à la centralisation des informations, chacun peut accéder à tout moment aux données qui l'intéressent.

■ Maîtrisez le coût de vos affaires

Établissez un suivi précis de vos affaires : calculez un chiffre d'affaires et une marge globale en disposant de l'historique des factures et du détail des pièces en cours.

■ Analysez votre activité

Obtenez le calcul du chiffre d'affaires prévisionnel et in fine le bénéfice réel de chaque affaire. Grâce à des tableaux croisés, vous pouvez visualiser des statistiques détaillées pour analyser précisément chaque résultat et avoir un indicateur clé de la rentabilité de toutes vos affaires.

✓ Synthèse financière ✓ Rentabilité ✓ Faisabilité

MODES D'UTILISATION DISPONIBLES POUR CE LOGICIEL

✓ En ligne

- Je m'abonne à mon logiciel
- Je l'utilise sur internet
- Je bénéficie des mises à jour, des sauvegardes et de l'Assistance téléphonique

✓ Licence

- J'achète mon logiciel
- Je l'utilise sur mon ordinateur

I Module Gestion des Affaires I

FONCTIONS PRINCIPALES

Caractéristiques générales

- Module à acquérir en supplément du logiciel EBP Expert Bâtiment ou EBP Gestion Commerciale ELITE
- Version réseau (en option)
- Gestion des droits utilisateurs
- Sauvegarde multi-support ou en ligne (en option) et restauration de données.

Gestion d'affaires

- Centralisation des données liées à l'affaire (tiers, fournisseurs, etc.)

- Liaison de l'affaire à un document de stock
- Liaison de l'affaire à un document d'achat
- Liaison de l'affaire à un document de vente
- Saisie des temps et des variables de paie

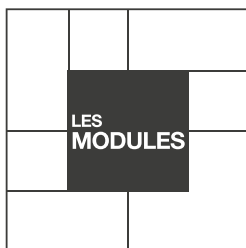
Planification

- Gestion du planning
- Création d'événements
- Création d'activités

Statistiques

- Analyse synthétique entre les coûts et le CA pour obtenir la rentabilité de chaque affaire
- Données : prévisionnel et réalisé
- Statistiques détaillées sous forme de tableaux croisés dynamiques

Liste des fonctions non exhaustive



DÉCOUVREZ L'OFFRE MODULAIRE D'EBP

Enrichissez votre solution au gré de vos besoins. **Gestion de prestations de maintenance et SAV, de projets, de numéros de série ou de lot, encaissement et fidélisation client ou encore gestion de gammes d'articles**, nos modules couvrent les besoins fonctionnels les plus spécifiques.

Totalement intégrés à votre solution, ils bénéficient de la même ergonomie et du même mode de fonctionnement. Vous êtes donc immédiatement opérationnel dans leur utilisation.

Retrouvez les configurations conseillées pour l'utilisation de ce logiciel sur www.ebp.com.